

# 『営業研修松山校』

## ～営業力強化・意識変革プログラム～

15名様  
限定

この研修は弊社が過去300社以上に営業コンサルティング・マーケティングコンサルティングを実施してきた実績・経験を活かし、『営業マン・営業マネージャーを育成したい』『新規開拓したい』『営業を効率化、組織化したい』『売れる仕組みを構築したい』という方に机上の空論ではない実践的ノウハウを提供する研修です。

### 《過去に受講いただいた方の声》

- ◆自分の営業ノウハウを言語にして部下に教えられるようになった。
- ◆営業はセンスだと思っていましたが、営業は勉強できるんだ、と初めて気付いた。
- ◆営業マネージャー育成にぴったりの講座である。社員と複数名で受講して正解だった。
- ◆今まで自分の概念にはなかった営業手法を知ることができた。
- ◆売れる営業マンが感覚的にやっていることを再現性のある形で学ぶことができた。
- ◆異業種の方とディスカッションする機会があり、斬新な意見交換をすることができた。

### ◆松山校開校スケジュール◆

カリキュラム	第一回	第二回	第三回	第四回	第五回	第六回
営業研修松山校 ～営業力強化・意識変革 プログラム～	意識変革	仕組みづくり	営業スキル	マネジメント	チーム一丸力	実践発表
	7月10日(水)	8月2日(金)	9月11日(水)	10月9日(水)	11月15日(金)	12月13日(金)

他の・・・  
**営業・教育セミナー**  
営業コンサルとの  
大きな**3**つの違い



【講師】中村 正則（なかむら まさのり）  
きらりソリューションズ株式会社 代表取締役



大手百貨店に就職した後、自分の可能性を試すべく完全歩合給の世界に身を投じ4年間でトップクラスにまで昇りつめる。その後、建設会社に就職し取締役営業本部長として活躍し株式上場など多くの功績を残す。2010年にきらりソリューションズ(株)を設立し営業支援を本業に自らが実践し成果を出してきたリアルな体験・事例を元に全国各地年間100以上のセミナーに登壇。

【主催】きらりソリューションズ(株)四国支社  
【受講料】180,000円(税別)/1名様  
※複数名受講の場合、2人目以降20%OFF  
※講座費用は、開校日前日までに指定口座にお振り込みいただきます。

【受講時間】13:15～18:15 (受付13:00～)  
【会場】第7コートエルビル2F 第3会議室  
愛媛県松山市湊町4丁目11番地2  
Tel:089-941-0033 (ロッテリア様の2F)

【定員】限定15名様

【応募締切日】2019年7月3日(水)18:00まで

※先着順となりますのでお申込はお早めをお願いいたします。



担当：四国支社支社長 小椋まで(090-1006-0842)

お申し込みは、裏面の「受講申込書」に必要事項をご記入、ご捺印の上、事務局までFAXまたはメール添付にてお送りください。  
※QRコードからも申し込みが可能です。